

# الشركات التابعة والاستثمارات

الشركات التابعة (المحلية والعالمية)

## الشركات التابعة المحلية

الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (solutions)

### بذرة عن solutions

تأسست الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (solutions) في أبريل من عام 2002م واستحوذت عليها stc في عام 2007م، حيث برزت كمزود رئيسي لخدمات الإنترنت وتشغيل مشاريع الاتصالات ونقل ومعالجة المعلومات في السوق السعودية، ويقع مركزها الرئيسي في المملكة.

وكان الطرح العام الأولي في عام 2021م من أبرز المعالم في مسيرة الشركة، حيث طرحت stc ما نسبته 20% من حصتها في solutions في البورصة السعودية، مع تخصيص نسبة إضافية بلغت 1% من رأس مال الشركة ليتم منحها كجزء من برنامجها طويل الأجل لحوافز الموظفين، الأمر الذي يؤكد التزام الشركة تجاه مواردها البشرية. وكما في 31 ديسمبر 2023م، يبلغ رأس مال solutions 1,200 مليون ريال سعودي.

يقع المركز الرئيسي لـ solutions في المملكة، وفيها تمارس نشاطها التشغيلي، حيث تبوأَت لنفسها مكانة قوية كرائد في قيادة التحول الرقمي، وتتميز بكونها المزود الأول لخدمات الاتصالات وتقنية المعلومات لكل القطاعات العام والخاص. وتقدم الشركة إلى عملائها خدمات وجولات شاملة ومتكاملة في مجال تقنية المعلومات، متبعية نهج المحطة الواحدة على امتداد جميع مراحل سلسلة قيمة تقنية المعلومات.

### استراتيجية solutions

ينصب تركيز solutions على النمو المستمر باعتبارها شركة رائدة في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة، ويشمل هذا توسيع خدماتها وتكاملها، فضلاً عن بناء قدرات جديدة لكي تبقى في صدارة المشهد التقني بما يتسم به من تطورات سريعة.

وتسعى استراتيجية LEAP 2.0 لشركة solutions إلى تسخير التقنيات المتطورة، وتحسين تقديم الخدمات، وضمان مواكبة الطول الثورية التي تقدمها الشركة من أجل الحاضر والمستقبل. ويأتي توسع الشركة إلى نماذج أعمال جديدة، وتركيزها على برنامج الابتكارات القابلة للتطوير، تأكيداً على التزامها بأن تكون في طليعة الثورة التقنية.

وتتمثل ركائزها الاستراتيجية فيما يلي:

• الريادة من خلال التميز في تقديم الخدمات.

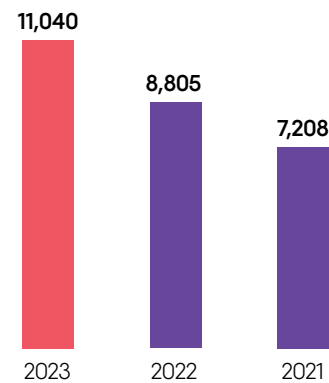
• تمكين نمو الأعمال وتنويعها.

• تحقيق التميز في التفاعل مع العملاء.

• تعزيز الكفاءة والاستدامة.

وستساعد صفقات الاستحواذ التي أبرمتها الشركة واستثماراتها على تعزيز عروضها وخدماتها وتحسين كفاءتها، مع دعم استراتيجيتها للنمو بما يتماشى تماماً مع رؤية 2030، وهو ما يبرهن على التزامها بالمساهمة في طموحات المملكة العربية السعودية وتطلعاتها ككل.

### إيرادات solutions (بملايين الريالات السعودية)



اسم الشركة التابعة	بلد التأسيس	نسبة الملكية	
		31 ديسمبر 2022	31 ديسمبر 2023
الشركة العربية لخدمات الإنترنت والاتصالات (solutions)	المملكة العربية السعودية	80%	80%
شركة أبراج الاتصالات (TAWAL)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة قنوات الاتصالات السعودية (Channels)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة المدفوعات الرقمية السعودية (stc Bank)	المملكة العربية السعودية	85%	85%
شركة المراكز الرقمية للبيانات والاتصالات (center3)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
الشركة المتقدمة للتقنية والامن السيبراني (sirar)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة انترنت الأشياء لتقنية المعلومات (IoT squared)	المملكة العربية السعودية	50%	50%
شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات (SCCC)	المملكة العربية السعودية	55%	55%
شركة الاتصالات العامة (Specialized)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة الخليج النموذجية للإعلام الرقمي المحدودة (Intigral)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة عقالات المحدودة (Aqalat)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة الاتصالات للاستثمار التجاري المحدودة (TCIC)	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة المنطقة الذكية للعقار	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة صندوق الابتكار للاستثمار	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة البنى الرقمية للاستثمار	المملكة العربية السعودية	100%	100%
شركة stc البحرين (stc Bahrain)	مملكة البحرين	100%	100%
شركة الاتصالات الكويتية (stc Kuwait)	دولة الكويت	51.8%	51.8%
شركة stc آسيا القابضة المحدودة (stc Asia)	جزر فيرجن البريطانية	100%	100%
شركة stc تركيا القابضة المحدودة (stc Turkey)	جزر فيرجن البريطانية	100%	100%
شركة stc الخليج للاستثمار القابضة (stc Gulf)	مملكة البحرين	100%	100%
شركة stc الخليج لنظم الكابلات	مملكة البحرين	100%	100%
شركة جرين بريدج انفستمنت	لوكسمبورغ	100%	100%
شركة جرين بريدج مانجمنت	لوكسمبورغ	100%	100%



## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة أبراج الاتصالات (TAWAL)

## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، حققت TAWAL العديد من الإنجازات الكبيرة في عملياتها، حيث قامت ببناء أكثر من 500 برج جديد وتنفيذ أكثر من 6,000 ترقيّة لتقنية الجيل الخامس. علاوةً على ذلك، سهّلت TAWAL مشاركة المشغلين المرخصين الآخرين في الأبراج، فحسّنت بهذا نسبة إيجار الأبراج إلى 1.19 نتيجة زيادة عدد المواقع المشتركة.

كما نجحت الشركة أيضاً في تغطية حوالي 30 موقعاً بأنظمة توزيع الحلول الداخلية للعملاء من غير مشغلي شبكات الجوال مثل أرامكو، وللمشاريع مثل بوليفارد. بالإضافة إلى ذلك، قدمت TAWAL تصميمات مبتكرة للأبراج المموهة المصممة خصيصاً لشركات تطوير المشاريع الكبرى، بما في ذلك مدينة العلا.

حرصت TAWAL على توسيع خارطة استثماراتها الدولية، حيث أتمت الاستحواذ على شركة أول تيليكوم الباكستانية في صفقة أفضت إلى تأسيس TAWAL باكستان. وينصبّ تركيز الشركة الاستراتيجي الآن على توقيع اتفاقيات خدمة شاملة مع المشغلين الرئيسيين في السوق الباكستانية.

علاوةً على ذلك، سجّلت TAWAL دخولها إلى السوق الأوروبية بالاستحواذ على 4,821 برجاً قائماً مع خطة لنشر 2,054 برجاً جديداً من يوناتيد جروب في ثلاث دول، وهي بلغاريا وكرواتيا وسلوفينيا، بقيمة إجمالية 5 مليارات ريال سعودي (1.3 مليار دولار أمريكي). وأتم هذا التوسع عن تأسيس شركة TAWAL أوروبا، التي تهدف إلى تحفيز المزيد من النمو في منطقة أوروبا الوسطى والشرقية.

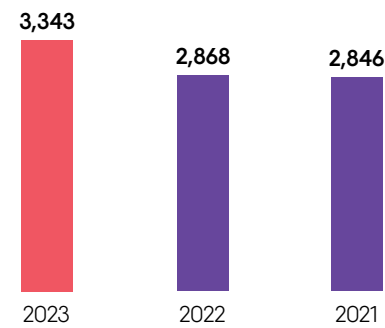
وعلى صعيد التميز التشغيلي، حافظت TAWAL على مستوى عالٍ من توفر خدماتها في جميع المواقع لجميع المشغلين بنسبة 99.9% طوال عام 2023م، وخلال ذروة موسم الحج لعام 2023م على وجه الخصوص، لعبت TAWAL دوراً حاسماً في ضمان الاتصال بلا انقطاع للمستخدمين النهائيين بالمحافظة على توفر خدمات البنية التحتية بنسبة 99.9%.

وفي أكتوبر 2022م، تلقت stc عرضاً غير ملزم من صندوق الاستثمارات العامة للاستحواذ على 51% من أسهم TAWAL، حيث تم تقييم الشركة بمبلغ 21.94 مليار ريال. ولا يمثل هذا العرض أي تعهد ملزم لكلا الطرفين وبظل خاضعاً لاستكمال العناية الواجبة والتوصل إلى اتفاق نهائي وملزم يكون مشروطاً بالحصول على جميع الموافقات التنظيمية من السلطات المختصة بما في ذلك موافقة الهيئة العامة للمنافسة، والموافقات الداخلية للأطراف المعنية، وأي شروط أخرى قد يتفق عليها الطرفان.

## استراتيجية TAWAL

تركز استراتيجية TAWAL على تعزيز خدماتها الأساسية مع تسويق المنتجات الأخرى لتصبح محطة واحدة للعملاء خدمات البنية التحتية المتكاملة للاتصالات وتقنية المعلومات، بالإضافة إلى توسعها خارج السوق المحلية وتحولها إلى مزود إقليمي لخدمات البنية التحتية مع التركيز على إثراء تجربة العملاء.

## إيرادات TAWAL (بمليين الريالات السعودية)



## نبذة عن TAWAL

أسست stc في يناير من عام 2018م شركة أبراج الاتصالات (TAWAL) برأس مال قدره 2,500 مليون ريال سعودي مملوك بالكامل لـ stc لتكون مسؤولة عن امتلاك وتشغيل وتشغيل وتأجير وتسويق أبراج الاتصالات ويقع مركزها الرئيسي في المملكة العربية السعودية.

بدأت TAWAL عملياتها التجارية في عام 2019م كمقدم لخدمات البنية التحتية للاتصالات وتقنية المعلومات. وعلاوةً على ذلك، فإن الشركة مرخصة أيضاً من قبل هيئة الاتصالات والفضاء والتقنية لتقديم خدمات البنية التحتية للاتصالات وتقنية المعلومات المدرجة في الفئة (أ): (الأبراج وصواري الاتصالات، وربط الأبراج بالألياف البصرية) والفئة (ب): (أنظمة توزيع الحلول الداخلية والخلايا الصغيرة).

ونمت TAWAL لكي تصبح أكبر شركة أبراج اتصالات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، حيث تمتلك محفظة تضم أكثر من 21,000 برج اتصالات موزعة في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية وبلغاريا وكرواتيا وسلوفينيا وباكستان.

كما توفر TAWAL أيضاً خدمات إضافية أخرى للبنية التحتية للاتصالات وتقنية المعلومات، كحلول التغطية داخل المباني، وإعادة بيع خدمات ربط الأبراج بالألياف البصرية، والخلايا الصغيرة، والتغطية كخدمة.

علاوةً على ذلك، حرصت solutions على توسيع عروضها وخدماتها لتشمل قطاعي الرعاية الصحية والتعليم، مع تركيزها على دورها في دفع مسيرة الابتكار وإمكانية الوصول في هذين المجالين الحيويين. ويتمشى هذا التوسع مع استراتيجية الشركة الرامية إلى تنويع محفظتها والاستفادة من شرائح سوقية جديدة.

كما أتمت الشركة أيضاً صفقة الاستحواذ على شركة مراكز الاتصال (CCC)، وهي شركة متخصصة في تقديم الخدمات والحلول المتكاملة، من الدعم الفني إلى تحليل البيانات، وبفضل هذه الصفقة وسّعت الشركة قدراتها في مجال خدمة العملاء وتحليل البيانات.

بالإضافة إلى ذلك، من المتوقع أن يسفر استثمار الشركة في شركة "نايل"، والذي يهدف إلى توفير خدمات الشبكات المؤسسية، عن تسريع التحول الرقمي في المملكة العربية السعودية والكويت والبحرين و عمان ومصر.

وأخيراً كانت مذكرة التفاهم الموقعة مع سامسونج لتمكين التحول الرقمي في المملكة العربية السعودية من أبرز الأحداث خلال هذا العام، حيث تهدف هذه الشراكة إلى توفير حلول اتصالات آمنة وسريعة وموثوقة تلبى احتياجات السوق المتنامية.

وتؤكد هذه التحركات الاستراتيجية على التزام solutions بالابتكار والتوسع في السوق والتحول الرقمي، مما يمهّد الساحة لمواصلة النمو والنجاح في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات بطابعه الحيوي.

## الإنجازات في عام 2023م

شهدت solutions عاماً حافلاً بالإنجازات البارزة في 2023م، وعلى رأسها إبرام شراكات مهمة وإتمام صفقات استحواذ استراتيجية وإحراز تقدم ملحوظ في مجال التحول الرقمي. كما شهدت الشركة زيادة مذهلة في الإيرادات، وارتفاعاً ملحوظاً في سعر السهم، مما يعكس أداءها القوي في السوق.

وكان توسيع شبكة شركاء الشركة أحد محاور تركيزها الرئيسية، حيث أضفت إليها العديد من كبار العمالقة في قطاع التقنية. وتوّجت الشركة هذا التوسع بصفقات استحواذ استراتيجية، كالاستحواذ على شركتي جيزة سيستمز وديفوتيم الشرق الأوسط، وهو ما كان له دور محوري في تعزيز مكانتها السوقية. ويبرهن الاستحواذ على شركة جيزة سيستمز، إحدى الشركات الرائدة في مجال تكامل الأنظمة في الشرق الأوسط، والاستحواذ على حصة بنسبة 40% في شركة ديفوتيم الشرق الأوسط، إحدى الشركات الرائدة في مجال الاستشارات الرقمية، على التزام solutions بتعزيز قدراتها التقنية وما تقدمه من عروض وخدمات.

ومن الإنجازات المهمة في رحلة التحول الرقمي للشركة إطلاق تطبيق الجوال "تكية" المصمم خصيصاً للموظفين، والذي يمثل علامة فارقة في تفعيل مشاركة الموظفين وتعزيز الكفاءة التشغيلية من خلال الوسائل الرقمية.

وكان تطوير الموظفين مجالاً آخر من المجالات التي انصبّ عليها تركيز الشركة، حيث استثمرت solutions في الارتقاء بمهارات مواردها البشرية إدراكاً منها لأهمية رأس المال البشري في دفع مسيرة الابتكار والنمو. كما أظهر التطبيق الفعال للأتمتة العمليات الروبوتية (RPA) وتنفيذ التدابير الأمنية المتطورة التزام الشركة بالتقدم التقني والأمن السببراني.



## الشركات التابعة والاستثمارات تتم

## شركة قنوات الاتصالات السعودية (Channels)

## استراتيجية Channels

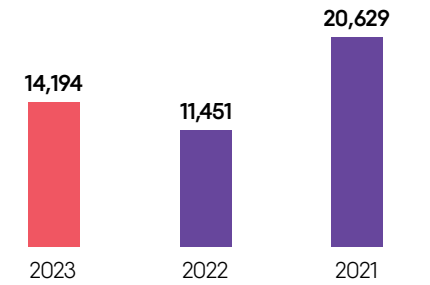
تكمّن الرؤية الاستراتيجية ل Channels في التميز من خلال الاتي:

(1) تعزيز الربحية باستخدام النمو في الإيرادات مع هامش قوي.

(2) تمكين نمو خدمات stc الأساسية لتحقيق الطموحات الاستراتيجية للمجموعة في المملكة العربية السعودية وخارجها.

(3) تطوير القدرات اللازمة لتحقيق أهداف النمو والتوسع.

## إيرادات Channels (بملايين الريالات السعودية)



## نبذة عن Channels

شركة قنوات الاتصالات السعودية (Channels) هي ذراع المبيعات والتوزيع ل stc. وتم تأسيسها في يناير عام 2008 بهدف العمل في مجال مبيعات الجملة والتجزئة في خدمات بطاقات الشحن ومعدات وأجهزة الاتصالات وخدمات الحاسب الآلي وبيع وإعادة بيع كافة خدمات الاتصالات الثابتة والمتنقلة وصيانة وتشغيل المجمعات التجارية.

تطورت Channels لتصبح شركة رائدة في مجال المبيعات والتوزيع في الشرق الأوسط، وتوسعت إلى البحرين و عمان والكويت في مجلس التعاون الخليجي، ورسخت مكانتها كشريك مفضل لكبرى شركات الاتصالات في المنطقة بتقديم محفظة متنوعة تضم كلاً من منتجات النمو والاتصالات.

يقع المركز الرئيسي ل Channels في المملكة العربية السعودية، وتمارس نشاطها التشغيلي في عموم المملكة، وأيضاً في البحرين وعمان والكويت من خلال شركات تابعة.

تملك stc ما نسبته 100% من رأس مال Channels البالغ 100 مليون ريال سعودي.

## الإنجازات في عام 2023م

نجحت Channels في بناء قدرات قوية عبر جميع عملياتها التشغيلية، حيث تشمل قدرات Channels المبيعات على سبيل المثال ما يلي:

**بيع التجزئة:** Channels شركة رائدة في تقديم تجربة مبيعات ذات معايير عالمية، بدءاً من دور Channels باعتبارها المشغل الرئيسي لجميع منافذ بيع التجزئة وانتهاء بفروعها المنتشرة في عموم المنطقة، والتي تزيد على 230 فرعاً.

**التوزيع:** Channels هي الموزع الرائد في قطاع الاتصالات، Channels شركة رائدة في هذا القطاع، وتسعى دائماً إلى تلبية احتياجات عملائها في جميع الأسواق من خلال الحضور الفعال في مجال التجارة التقليدية وتقديم الخدمات من خلال شبكة توزيع ضخمة تضم أكثر من 70,000 نقطة بيع.

**المبيعات الميدانية:** قنوات البيع المباشر في عموم المملكة والتي تمكّن Channels من الوصول إلى العملاء من قطاع المستهلكين ومن الشركات الصغيرة والمتوسطة، حيث تقدم مختلف المنتجات والخدمات من خلال مندوبي مبيعات متمرسين ومجهزين بأحدث الأدوات التقنية.

**توصيل المنتجات للعملاء:** عن طريق (دال) ذراع Channels اللوجستي لتوصيل طلبات مجموعة stc بالإضافة إلى 25 شريكاً ناجحاً، مع إنجاز أكثر من 10 ملايين عملية توصيل تمت بنجاح بفضل جهود 16,000 مندوب توصيل سعودي.

حققت Channels والشركات التابعة لها في عام 2023م إنجازات كبيرة، فأرست بذلك أساساً متيناً للنمو السريع عبر منتجاتها وخدماتها، بما في ذلك:

+28%

نمو بأكثر من 28% في الإلكترونيات الاستهلاكية

+17%

نمو بأكثر من 17% في الأعمال الدولية

+57%

نمو بأكثر من 57% في توصيل المنتجات للعملاء

## الجوائز والتكريمات



الجهة المانحة  
تجارب العملاء الحية



الجهة المانحة  
جوائز الشرق الأوسط اللوجستية



الجهة المانحة  
صندوق الاستثمارات العامة



الجهة المانحة  
جوائز الشرق الأوسط للتميز التقني



الجهة المانحة  
جوائز الشرق الأوسط للتميز التقني



الجهة المانحة  
جوائز التجربة الرقمية



الجهة المانحة  
مجلة CEO Middle East



الجهة المانحة  
دائرة قادة التجزئة في الشرق الأوسط وشمال إفريقيا



الجهة المانحة  
مؤتمر سلاسل الإمداد والخدمات اللوجستية



## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة المدفوعات الرقمية السعودية (stc Bank)

## استراتيجية stc Bank

يشهد stc Bank تحولاً استراتيجياً لترسيخ مكانته باعتباره البنك الرقمي الأول في المملكة، حيث حقق بالفعل العديد من الإنجازات البارزة في برنامج التحول ويقترب من مرحلة إطلاقه رسمياً للعملاء، وهي المرحلة التي تتوقف على استيفاء المتطلبات التنظيمية المتبقية التي حددها البنك المركزي السعودي (ساما).

رفع البنك المركزي السعودي في يناير 2023 القيود المفروضة على رأس مال stc Bank المودع بمبلغ 1,552 مليون ريال سعودي، والتي تم إيداعها لتحويل البنك من شركة ذات مسؤولية محدودة إلى شركة مساهمة مغلقة.

وأبرز الطموحات الاستراتيجية التي يتطلع stc Bank إلى تحقيقها هو التميز كرائد ومبتكر في قطاع الخدمات المالية، وهذا يشمل تقديم خدمات تختلف اختلافاً كبيراً عن الطرق المصرفية التقليدية، وذلك عبر قنواته الرقمية المتطورة في المقام الأول، ويركز البنك تركيزاً قوياً على إضافة قيمة لعملائه والارتقاء كثيراً بتجربتهم المصرفية، ويعتبر هذا النهج المتمحور حول العملاء عنصراً أساسياً لتحقيق هدف stc Bank المتمثل في إعادة رسم ملامح المشهد المصرفي الرقمي في المنطقة وإثرائه.



## نبذة عن stc Bank

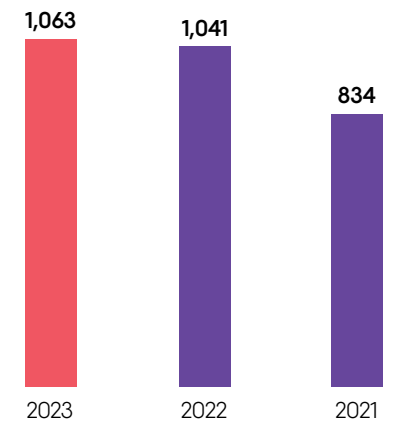
تأسست شركة المدفوعات الرقمية السعودية (stc Bank) في نوفمبر عام 2017م لتقديم خدمات المدفوعات الرقمية في المملكة العربية السعودية.

وفي عام 2020م، تم ترخيصها رسمياً كشركة محافظ إلكترونية ومقدم لخدمات المدفوعات، وفي العام نفسه استحوذت ويسترن يونيون على 15% من أسهم الشركة.

ووافق مجلس الوزراء في عام 2021م على منح شركة المدفوعات الرقمية السعودية (stc Bank) رخصة الخدمات البنكية الرقمية برأس مال قدره 2.5 مليار ريال سعودي.

يقع المركز الرئيسي لـ stc Bank في الرياض، ويمارس أنشطته التشغيلية في جميع أنحاء المملكة العربية السعودية.

## إيرادات stc Bank (بمليين الريالات السعودية)



## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، حقق stc Bank نمواً ملحوظاً في مقاييسه التشغيلية الرئيسية، مما يبرهن على أدائه القوي على أساس سنوي ويعكس مكانته المتنامية ونجاحه في قطاع الخدمات المصرفية الرقمية.

+60.6%

نمو بأكثر من 60.6% في الإنفاق بالبطاقات

+11.5%

نمو بأكثر من 11.5% في عدد مرات تنزيل التطبيق

+68.5%

نمو بأكثر من 68.5% في المعاملات بين الأقران

+23.2%

نمو بأكثر من 23.2% في عدد المستخدمين النشطين (على مدار 180 يوماً)

+9.3%

نمو بأكثر من 9.3% في التحويلات الدولية

+33.8%

نمو بأكثر من 33.8% في ودائع العملاء

+62.2%

نمو بأكثر من 62.2% في المعاملات

## الجوائز والتكريمات



الفائز الإقليمي في الشرق الأوسط

الجهة المانحة

جوائز IBSi NeoChallenger للمصارف 2023م



جائزة أفضل تنفيذ مشروع عن تنفيذ مشروع الخزينة

الجهة المانحة

جوائز الابتكار العالمية في مجال التقنية المالية لعام 2023م



الجائزة الفضية لحملة العبيدة الرقمية

الجهة المانحة

جوائز دبي إيفي الشرق الأوسط وشمال إفريقيا 2023م

## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة المراكز الرقمية للبيانات والاتصالات (center3)

## استراتيجية center3

تركز استراتيجية center3 J PRIME على الموضوعات الاستراتيجية الرئيسية لترسيخ نماذج مشاركة العملاء وعروض القيمة التجارية، وإقامة شراكات طويلة الأمد، وإعادة تصور نموذج مركز البيانات بتحويله إلى منصة خدمات شاملة ومتكاملة توفر للعملاء تجربة عالمية المستوى. بالإضافة إلى ذلك، ستستثمر center3 في توسيع محفظة أصولها في المملكة العربية السعودية وعلى المستوى الدولي.

## نبذة عن center3

تأسست شركة المراكز الرقمية للبيانات والاتصالات (center3) في فبراير عام 2022م برأس مال قدره 100 مليون ريال سعودي بغرض تقديم الخدمات المتعلقة بالبيانات الضخمة وتحليلات البيانات والحوسبة السحابية في المملكة.

تعدّ center3 نتاجاً لرؤية stc الرامية لجعل المملكة العربية السعودية مركزاً لجميع اتصالات البيانات الدولية التي تربط بين ثلاث قارات (أوروبا وآسيا وإفريقيا)، فضلاً عن تحويلها إلى مركز محوري للبيانات في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

يقع المركز الرئيسي للشركة في الرياض، وتمارس أنشطتها التشغيلية في المملكة، مع حضور بنجشد في أكثر من 25 مركز بيانات و 16 كابلاً بحرياً دولياً (قائم وتحت الإنشاء).

ويستفيد كل من الشركات الضخمة، ومزودي خدمات الألعاب والمحتوى، ومزودي الخدمات السحابية، والنواقل الدوليين، من المنصات المتكاملة التي تمتلكها center3، مما يمكّنهم من تحسين الخدمة التي يقدمونها لعملائهم الإقليميين مع مرونة وسرعة لا مثيل لها.

## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، أطلقت center3 العديد من مراكز البيانات الجديدة في مختلف أرجاء المملكة، وتحديداً في جدة والدمام والرياض، مما عزز ريادةها في مجال استضافة البيانات، حيث يساهم كل مركز منها في نمو شبكة center3 بتقديم خدمات متطورة لعملائها.

كما حققت الشركة أيضاً تقدماً على صعيد التحضيرات لإطلاق كابل الرؤية السعودي، الذي سيحدث ثورة في خدمات اتصالات البيانات عبر المدن المطلة على البحر الأحمر ومحطات الإنزال الحالية. بالإضافة إلى ذلك، يمثل (RiYix) نقطة تبادل الإنترنت الجديدة في الرياض التابع ل-center3، وبعد نجاح نقطة تبادل الإنترنت في جدة (JED-IX)، معلماً بارزاً آخر في رحلة توسيع المراكز الرقمية ل-center3، مما يعد باتصال إنترنت أسرع وأكثر موثوقية.

حققت الشركة أداءً متميزاً خلال أول عام كامل يمر عليها منذ بدء عملياتها التشغيلية، وكانت أبرز ملامح هذا الأداء ما يلي:

99.13%

توفّر الخدمات عموماً بنسبة 99.13% (ارتفاعاً من 98.12% في عام 2022م)

36.27%

زيادة بنسبة 36.27% في حركة البيانات (16.7 تيرابايت) عبر شبكتها البحرية

100%

جاهزية بنسبة 100% لجميع أنظمة الكابلات البحرية خلال فترات ذروة استخدام الشبكة في شهر رمضان وموسم الحج

97.96%

الالتزام بنسبة 97.96% بحل شكاوى خدمة العملاء / أزمات الاستجابة للحوادث

بالإضافة إلى ذلك، أطلقت center3 مقسم إنترنت الرياض الذي يمثل خطوة كبيرة إلى الأمام على طريق تعزيز الاتصال بالإنترنت في المنطقة. ومن أبرز الإنجازات الأخرى إنزال الكابل البصري 2Africa بنجاح في جدة وينبع، مما يعزز بشكل كبير بنية الشركة التحتية للاتصالات.

وأبرمت الشركة أيضاً اتفاقية مع شركة هواوي لتقديم حلول متطورة، وهو ما يمثل تطوراً محورياً في خدماتها التقنية. واستكمالاً لهذا المسعى، أبرمت center3 أيضاً صفقة كبيرة مع شركة أوراكل لاستضافة خدمات أوراكل في مراكز البيانات التابعة لها، مما يوسع بشكل أكبر نطاق تعاون رفيع المستوى.

علاوة على ذلك، ستعمل center3 على ترسيخ عملية توطيق المحتوى الرقمي والخدمات الرقمية في المملكة العربية السعودية ومنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا من خلال استثمارات stc في مراكز البيانات وأصول الكابلات البحرية. وتتمتع مراكز البيانات حالياً بسعة تصل إلى 125 ميجاواط، مع وجود خطط لزيادة هذه السعة إلى 300 ميجاواط وفقاً للاستراتيجية التي وضعتها stc.

وحصلت center3 بفضل هذه التطورات على تصنيف ائتماني A مع نظرة مستقبلية مستقرة من وكالة تصنيف، وهو تصنيف يعكس مركز الشركة القوي في مجال الاتصال ومراكز البيانات، وذلك بدعم من إطار حوكمة قوي وبيئة تشغيلية مواتية. وتؤكد هذه الإنجازات البارزة مجتمعةً على الأهمية المتزايدة ل-center3 في هذا القطاع.

## الجوائز والتكريمات



الجهة المانحة  
جوائز جلوبال كاريري في لندن





## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## الشركة المتقدمة للتقنية والأمن السيبراني (sirar)

## استراتيجية sirar

تبنى sirar رؤية تطمح بموجبها لأن تصبح ممكناً رائداً في مجال الأمن السيبراني للاقتصاد الرقمي، وتمثل رسالتها في تطوير حلول وفدرات إلكترونية تلتمز بأرقى المعايير العالمية. وتدعم هذه الرسالة عملاءها، داخل المملكة ودولياً على حد سواء، في الانطلاق بكل أمن وأمان في رحلتهم على طريق التحول الرقمي.

ويتماشى النهج الذي تتبعه sirar مع الطلب المتزايد على سوق الأمن السيبراني في المملكة ومشهد التهديدات السيبرانية العالمي الذي تغلبت عليه التطورات السريعة. وتلتزم الشركة بالتقيد بأعلى معايير الأمن السيبراني، وحماية البيانات الحساسة، والمساهمة في تطوير بيئة رقمية آمنة ومستدامة في المملكة.

تهدف استراتيجية STORM لشركة sirar (وهي اختصار Shape بمعنى البناء بمعنى التحول، و Occupy بمعنى السيطرة و Retain بمعنى التمكين و Model بمعنى الامتياز) كخطة شاملة إلى التوسع وترسيخ مكانتها في سوق الأمن السيبراني. وتتمحور هذه الاستراتيجية حول توسيع تشكيلة المنتجات والخدمات التي تقدمها sirar لتأكيد ريادتها في سوق الأمن السيبراني.

ويكمن جزء بالغ الأهمية من هذه الخطة في تطوير منظومة شركاء ضخمة، والتي تتوقع sirar أن تسهل توسعها خارج حدود المملكة، مما يرسخ مكانتها كمزود إقليمي للأمن السيبراني. وثمة جزء لا يتجزأ من هذه الاستراتيجية وهو التركيز على تقديم تجربة ثرية ومميزة للعملاء، وهذا عامل يؤمن sirar بأنه سيكون السبيل إلى نجاحها ونموها في مشهد الأمن السيبراني الذي تغلب عليه التنافسية.

## نبذة عن sirar

تأسست الشركة المتقدمة للتقنية والأمن السيبراني (sirar) في نوفمبر عام 2020م كشركة تابعة مملوكة بالكامل لمجموعة stc برأس مال قدره 250 مليون ريال سعودي.

ويقع المركز الرئيسي للشركة في المملكة العربية السعودية، وفيها تمارس نشاطها التشغيلي كمزود رائد لخدمات الأمن السيبراني، مع تركيزها على تمكين المؤسسات من إدارة قدراتها السيبرانية وتأمين بياناتها الرقمية.

وتقدم sirar، كخبير في أمن الأعمال والخصوصية، طيفاً واسعاً من حلول الأمن السيبراني للمؤسسات في كلا القطاعين العام والخاص، وهي حلول مصممة لمساعدة هذه المؤسسات على العمل من خلال الإنترنت بكل أمان وكفاءة.

كما تقدم الشركة أدوات مصممة خصيصاً لاكتشاف ورصد ومنع هجمات الأمن السيبراني، مما يوفر مستوى قوياً من الحماية والأمن.

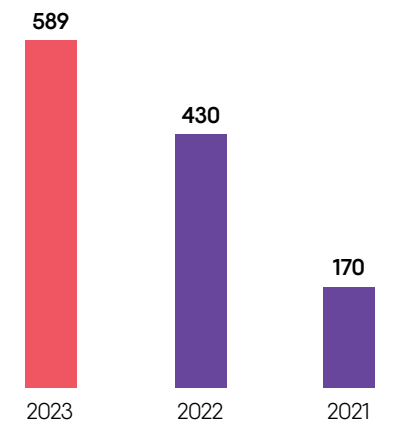
## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، واصلت sirar مسار نموها القوي، حيث ساهمت بشكل كبير في نجاح وحدة أعمالها ومجموعة stc ككل. واتسم هذا العام بالعديد من التحركات والمبادرات الاستراتيجية، والتي بقأت sirar مكانة رائدة في مجال حلول الأمن السيبراني.

وكان من أبرز الأحداث خلال العام إطلاق منتجات وخدمات جديدة أظهرت التزام sirar بالابتكار والحلول المتمحورة حول العملاء، ومنها منتج "تعزيز الأمن وتطوير الموظفين"، المصمم لتوعية أفراد المؤسسات بحماية أنفسهم وأصول مؤسساتهم من الفقد أو الضرر المحتمل. ومن أبرز المنتجات الأخرى "أثر"، وهو من حلول العلامة المائية ومصمم لحماية الأجهزة، حيث يمنع التقاط لقطات شاشة غير مسموح بها، وتم إطلاقه بالفعل وهو في مرحلته التجريبية. بالإضافة إلى ذلك، طرحت الشركة منتج الارتقاء بالقدرة السيبرانية (UCC) لتسهيل الارتقاء بالمهارات السيبرانية عبر المؤسسة لمختلف مستويات الخبرة، وهو أيضاً تم إطلاقه وفي مرحلته التجريبية.

أطلقت sirar أيضاً خدمة الاكتشاف والاستجابة المدارة (MDR)، والتي ترفع مستوى مركز عمليات الأمن السيبراني كخدمة وذلك بإضافة خدمة EDR المدارة، وهي في مرحلتها التجريبية. وكانت أيضاً خدمة الحماية من المخاطر الرقمية (DRP)، وهي حل مدعوم بالذكاء الاصطناعي لحماية العلامات التجارية عبر الإنترنت، وحل إدارة سطح الهجوم (ASM) للتقييم والرصد المستمرين للوقوف على الثغرات التكنولوجية والمعلومات المسربة والأنظمة القديمة التي عفى عليها الزمن، جزءاً من مرحلة الإطلاق التجريبي.

## إيرادات sirar (بمليين الريالات السعودية)



وعلاوةً على ذلك، حرصت sirar على توسيع عروض خدماتها لتشمل خدمة مراجعة الربط السيبراني، وخدمة اختبار اختراق واجهة برمجة التطبيقات، وخدمة مراجعة مصادر الأكواد.

وبالإضافة إلى إطلاق هذه المنتجات، حصل مركز عمليات الأمن السيبراني (SOC) في sirar على شهادة اعتماد مزود خدمات الأمن السيبراني المدارة من CREST، وهي منظمة دولية معترف بها في مجال التميز في الأمن السيبراني. وحصلت sirar أيضاً على أربع شهادات اعتماد من المنظمة الدولية لتوحيد المقاييس (ISO) في مجالات مختلفة، مما يؤكد تفانيها في إدارة الخدمات وفق أعلى المعايير العالمية.

علاوةً على ذلك، وقّعت sirar بالتعاون مع stc على مذكرة تفاهم مهمة مع Cognizant، مما ساهم بإطلاق أول مركز تميز لخصوصية البيانات. وأبرمت الشركة أيضاً العديد من الاتفاقيات والشراكات الأساسية، بما في ذلك التعاون مع شركة البحر الأحمر الدولية، وشركة الدرية، والخطوط الحديدية السعودية، مما عزز مكانتها في السوق من خلال هذه المشاريع التعاونية.

## الجوائز والتكريمات



## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة إنترنت الأشياء لتقنية المعلومات (IoT squared)

## استراتيجية IoT squared

تساهم استراتيجية BOLD للشركة في تمكينها من تحقيق تطلعاتها إلى النمو الإقليمي، وخلق القيمة المضافة، وترسيخ مكانتها في المنطقة كمزود متكامل لجميع خدمات إنترنت الأشياء.

وترتكز الاستراتيجية BOLD على الركائز الأربع التالية:

## • التمحور حول العملاء والموظفين.

## • تقديم منتجات وخدمات متميزة.

## • تحقيق إمكانات ذات مستوى عالمي.

## • تطوير ثقافة مرنة.

## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، استهلقت IoT squared عملية توسع كبيرة مما جعلها مساهماً أساسياً في المنتجات والخدمات الرقمية التي تقدمها stc. حيث شهد العام إطلاق العديد من المنتجات والمنصات الفريدة، مما ساعد IoT squared على التمرکز كقوة مبتكرة في قطاع إنترنت الأشياء، وخاصة في قطاعات الخدمات اللوجستية والصناعة والمدن الذكية. ودير بالذكر أن الشركة أطلقت ثلاثة منتجات متميزة (العمليات الذكية، والأسطول المتصل، والمراقبة بالفيديو)، وكل منها مصمم لتلبية احتياجات سوقية معينة وتحسين مختلف جوانب العمليات لصالح العملاء.

وتسارع نمو الشركة بوتيرة أكبر من خلال التوظيف الاستراتيجي لأكثر من 110 من كبار المتخصصين في مجال إنترنت الأشياء، مما يسلط الضوء على التزامها تجاه المواهب والخبرات. واطلقت IoT squared أيضاً أكثر من 10 مشاريع رئيسية مع عملاء استراتيجيين، مما يبرهن قدرتها على إقامة علاقات عمل مهمة والمحافظة عليها. وشهدت شبكة الشراكات التي أقامتها الشركة توسعاً كبيراً، حيث تعاونت مع أكثر من 120 شريكاً محلياً وعالمياً، مما ساعد على جلب أفضل الممارسات السوقية والخبرات.

وبالإضافة إلى ذلك، أقامت IoT squared شراكة استراتيجية مع شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات (SCCC) والتي ينصب تركيزها على سيادة البيانات المحلية وأمنها، وتشمل هذه الشراكة نشر منصة IoT squared على البنية التحتية السحابية المحلية لشركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات على النحو الذي يضمن بيئة رقمية قوية وأمنة.

وشملت رحلة توسع الشركة أيضاً الاستحواذ على شركة ماشينز توك، في خطوة استراتيجية عززت قدراتها وحضورها السوقي. وتجلت نجاح الشركة في تحويل علاقات العملاء الرئيسيين إلى شراكات مربحة وواضحة في نجاح مشاريعها التجريبية. علاوةً على ذلك، عززت IoT squared حضورها في الأسواق المحلية والدولية على حد سواء من خلال مشاركتها في الأحداث الرئيسية في القطاع، مثل LEAP، وسيئي سكيب، وMWC، وGITTS، ومعرض السعودية الرقمي.

وكان التقدير الذي حظيت به IoT squared في بيئة وممارسات مكان العمل أيضاً من أبرز ملامح هذا العام، مع حصول الشركة على شهادة اعتماد من منظمة "أفضل بيئة عمل" في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا والمملكة العربية السعودية. وحصلت الشركة على تصنيف موزد من الفئة الثانية، الأمر الذي مكنها من المشاركة بشكل مباشر في المناقصات الحكومية الكبيرة، وحصلت على شهادة المحتوى المحلي من هيئة المحتوى المحلي والمشتريات الحكومية. بالإضافة إلى ذلك، حصلت الشركة على شهادة نظام إدارة الجودة ISO 9001، وشهادة نظام إدارة أمن المعلومات ISO 27001، مما يؤكد التزامها بمعايير الجودة والأمن.

## نبذة عن IoT squared

تأسست شركة إنترنت الأشياء لتقنية المعلومات (IoT squared) في مايو عام 2022م كشركة ذات مسؤولية محدودة بتوقيع اتفاق مشترك بين stc وصندوق الاستثمارات العامة، بحصة 50% لكل طرف، ورأس مال قدره 900 مليون ريال سعودي.

وتتبع IoT squared مكانة تؤولها لأن تصبح مزوداً رائداً لطلول إنترنت الأشياء في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا. وينصب تركيز الشركة على تطوير حلول متخصصة، وتقديم رؤى ثاقبة في حينها، وتطوير نماذج أعمال مبتكرة.

وتستهدف الشركة قطاعات الأعمال الرئيسية، كالصناعة والخدمات اللوجستية والمدن الذكية، حيث توفر لها مجموعة من الحلول الذكية المخصصة والمصممة لدفع مسيرة التحول الرقمي والمساهمة في النمو الاقتصادي.

يقع المركز الرئيسي للشركة في المملكة، وفيها تمارس أنشطتها التشغيلية، حيث تتبوأ مكانة استراتيجية تهتئ لها الاستفادة من السوق المتنامية.

## استراتيجية SCCC

## • مساعدة العملاء على الاستمتاع بالتقنية والخدمات السحابية العالمية الرائدة.

## • أن تصبح منصة الخدمات السحابية الفعلية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

## • تقديم حلول راسية متخصصة في المجال.

## • بناء نظام بيئي قوي ومستدام.

## الإنجازات في عام 2023م

حصلت شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات في العام 2023 على العديد من المشاريع على مدار العام، مما أرسى أساساً متيناً للاستمرارية التشغيلية للشركة ورسم مساراً واضحاً لتحقيق الربحية. ومن المتوقع أن تستديم هذه المشاريع نمو الشركة وعافيتها المالية في السنوات القادمة.

ومن الإنجازات الأخرى لشركة الحوسبة السحابية العامة في عام 2023م التقدم الكبير الذي أحرزته في إطلاق المنتجات الجديدة، حيث نجحت في طرح أكثر من 66 منتجاً في السوق منذ تأسيسها. ويسلط هذا الإنجاز الضوء على التزام الشركة بالابتكار، ويعكس تفانيها لتلبية احتياجات عملائها المتطورة. وتدل المجموعة المتنوعة من المنتجات التي أطلقتها الشركة على قدرتها على مواكبة المشهد التقني سريع التغير والتزامها بالبقاء في طليعة القطاع.

## شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات (SCCC)

## نبذة عن SCCC

تأسست شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات في مايو عام 2022م كشركة متخصصة في خدمات الحوسبة السحابية برأس مال قدره 894 مليون ريال سعودي.

وهي عبارة عن مشروع تعاوني بين شركة eWTP العربية للابتكار التقني المحدودة، وشركة علي بابا (سنگافورة) الخاصة المحدودة (علي بابا كلاود)، والشركة السعودية للذكاء الاصطناعي (سكاي)، والشركة السعودية لتقنية المعلومات (سايت)، حيث تمتلك stc حصة أغلبية قدرها 55% في هذا المشروع المشترك.

وتعتبر شركة الحوسبة السحابية العامة لتقنية المعلومات أول شركة ضخمة في هذا المجال في كل من المملكة العربية السعودية والمنطقة ككل، وتقدم مجموعة واسعة من خدمات الحوسبة السحابية التي تلبي مجموعة متنوعة من الاحتياجات وتشمل هذه الخدمات الخوادم وقواعد البيانات والتخزين والشبكات والتطبيقات، وكلها متاحة عند الطلب.

يقع المركز الرئيسي للشركة في المملكة، وفيها تمارس أنشطتها التشغيلية، حيث تتبوأ مكانة كلاعب رئيسي في مشهد الحوسبة السحابية المزدهر في المنطقة.





## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة الاتصالات العامة (Specialized)

## استراتيجية Specialized

رؤية Specialized أن تكون الشريك الموثوق في مجال الاتصالات الحرجة والخدمات واللول المبتكرة، وترتكز استراتيجية الشركة على الأبعاد الأربعة التالية:

• خدمات الاتصالات الحرجة واسعة النطاق.

• التقنيات الناشئة.

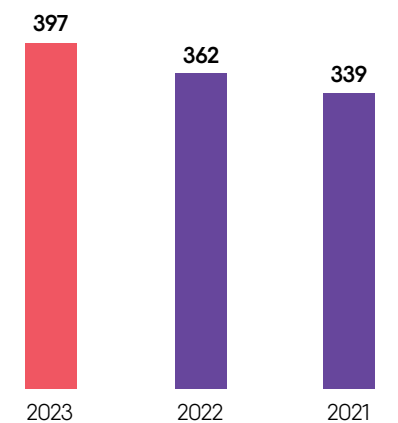
• خدمات الاتصالات الحرجة المتكاملة.

• الخدمات واللول الآمنة.

تبنيت Specialized استراتيجية GROW للنمو باعتماد أهداف استراتيجية تدعم نمو الشركة وتحقيق أهداف مجموعة stc.

وتتسق الشركة تماماً مع أهداف رؤية المملكة 2030، حيث تهدف إلى المساهمة بفعالية من خلال تقديم خدمات متطورة ومتميزة ومتخصصة. وترتكز Specialized بوجه خاص على القطاعات الأساسية كالصحة والنقل والتعليم والأمن والدفاع، حيث تتموضع مكانة كلاعب أساسي في دفع مسيرة التقدم التقني ودعم مختلف قطاعات الأعمال الحيوية في المملكة.

## إيرادات Specialized (بملايين الريالات السعودية)



## نبذة عن Specialized

تأسست شركة الاتصالات العامة (Specialized) في فبراير عام 2002م بغرض العمل في مجال الأعمال الكهربائية وشبكات الاتصالات، وتجارة الجملة والتجزئة في معدات الاتصالات السلكية واللاسلكية الثابتة، والأجهزة الكهربائية، واستيراد وتسويق وتركيب وصيانة أجهزة الاتصالات السلكية واللاسلكية الثابتة والمتنقلة والأجهزة المرخصة لتكنولوجيا المعلومات برأس مال قدره 252 مليون ريال سعودي مستحوذة بالكامل من قبل مجموعة stc في العام 2014م.

ويقع المركز الرئيسي للمنتجة في المملكة العربية السعودية، حيث تقدم حلولها وخدماتها التكنولوجية المتميزة في عموم المملكة.

وتلبي احتياجات جميع أنواع الشركات، لا سيما التي تتطلب الاتصالات الحرجة والحيوية للأعمال والمهام داخل المملكة العربية السعودية. وتتمارس Specialized تجارة الجملة والتجزئة في أجهزة الاتصالات السلكية واللاسلكية الثابتة، والأجهزة الكهربائية، فضلاً عن استيراد وتسويق وتركيب وصيانة أجهزة الاتصالات وتقنية المعلومات المرخصة الثابتة والمتنقلة.



## الإنجازات في عام 2023م

وفي عام 2023م، خطت Specialized خطوات كبيرة على طريق رحلة التحول التي انطلقت في عام 2019م، حيث أسفر تركيزها على الاستخدام الأمثل للموارد وإحداث تحول في نموذج الأعمال للاستفادة من التكامل مع stc عن تحسن في الربحية ونمو مستقر في الإيرادات على مدى السنوات الثلاث الماضية. ويمثل هذا التحول نقلة استراتيجية في عمليات الشركة ونهجها في التعامل مع السوق.

وكان إبرام Specialized شراكات استراتيجية جزءاً رئيسياً من نجاحها في عام 2023م، ومن ضمنها اتفاقياتها التي أبرمتها مع إيرباص وموتورولا. وتدل هذه الشراكات على التزام Specialized بتوسيع قدراتها والارتقاء بعروض خدماتها.

وعلى الصعيد التشغيلي والتجاري، نجحت Specialized في إجراء تحسينات كبيرة، حيث قامت بتحديث السياسات والإجراءات لتتماشى مع النموذج التشغيلي الجديد للمجموعة، وأبرمت اتفاقية مشاركة إيرادات مع Business for All فيما يتعلق بجميع خدمات "اضغط وتحدث". وبالإضافة إلى ذلك، ركزت Specialized على تحسين منصات الأعمال،

لا سيما تطوير منصة خدمات "اضغط وتحدث" (Kodiak) من Motorola Global.

## الجوائز والتكريمات



حققت الشركة أيضاً تقدماً كبيراً في التكامل والتخصيص، بما في ذلك نقل وافتتاح مركز لصيانة الأجهزة في مدينة الرياض، بمواصفات مطابقة لمواصفات الموردين الدوليين، وكان موسم الحج فضلاً عن فصول النجاح في مسيرة الشركة، حيث حققت إيرادات عالية من منتجات وخدمات "اضغط وتحدث" وتوفير خدمات فريدة ومخصصة للحجاج.

علاوةً على ذلك، أطلقت Specialized عرضين جديدين متعلقين بالخدمات، وهما Dispatcher و Control. فخدمة Dispatcher عبارة عن متصفح متطور يُمكن المؤسسات من إدارة عمليات الإرسال اليومية بفعالية كبيرة، مما يسمح للمرسلين بمزاولة عملهم انطلاقاً من مرافق مركزية، وأما خدمة Control فتوفر مجموعة من المميزات، من ضمنها إدارة مستخدمي "اضغط وتحدث"، وإدارة المكالمات والمحادثات، والقدرة على إدارة المستخدمين خارج المؤسسة مع توفير خدمات الوسائط المتعددة في الوقت نفسه.

وبالإضافة إلى هذه الخدمات، أطلقت الشركة Specialized منصة EMP الرقمية المصممة لتبسيط العمليات اليومية وإدارة الحوادث، حيث تعمل هذه المنصة على زيادة الكفاءة في التخطيط والاستجابة، مما يوفر مستوى أكبر من إمكانية ملاحظة العمليات من خلال لوحة تحكم متكاملة. واستهدفت Specialized بهذه الابتكارات تسهيل وتحسين إدارة الإرسال والاتصالات في المؤسسات، وبالتالي المساهمة في كفاءة وفعالية المؤسسة ككل.



## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة الخليج النموذجية للإعلام الرقمي المحدودة (Intigral)

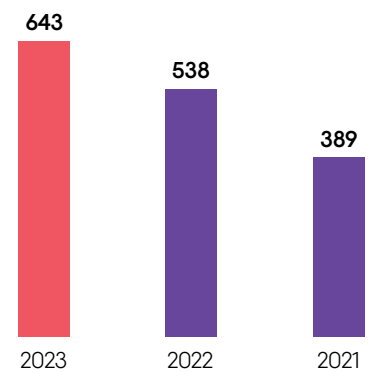
## استراتيجية Intigral

رؤية Intigral الاستراتيجية أن تصبح أكبر مركز لتجميع وتوزيع الوسائط الترفيهية في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا، من خلال الاتي: جلب المحتوى من مزودي المحتوى الخارجيين الإقليميين والعالميين إلى منصة واحدة من خلال:

• توفير منصة بنظام تسجيل الدخول الأحادي والفاتورة الأحادية.

• الاستفادة من التحليلات عبر المنصات ومحرك توصية لتقديم تجربة مشاهدة عالمية المستوى.

## إيرادات Intigral (بملايين الريالات السعودية)



## نبذة عن Intigral

شركة الخليج النموذجية للإعلام الرقمي هي ذراع الإعلام والترفيه الرقمي لمجموعة stc، ويقع مركزها الرئيسي في المملكة العربية السعودية.

تأسست الشركة في مارس عام 2002 برأس مال قدره 811 مليون ريال سعودي، وتوفر خدمات إعلامية متقدمة، وتدير العلامتين التجاريتين stc tv و جوي TV.

وتتوفر منصة stc tv في نطاق النشاط التشغيلي لـ stc في المملكة العربية السعودية والبحرين والكويت، فيما تتوفر منصة جوي TV في جميع الأسواق الأخرى بمنطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، حققت Intigral نمواً غير مسبوق من حيث قاعدة عملائها النشطين، وتوسعت أكثر من ضعفين من خلال منصة تعتبر الأفضل في فئتها وتجربة مستخدم منقطعة النظير، ومحفظة محتوى قوية ومتنوعة، واستراتيجية قوية للدخول إلى السوق من خلال خطط البيع المتعدد مع مشغلي الاتصالات. وكان هذا النجاح التاريخي نتاج الاستفادة بنجاح من استراتيجية الدخول إلى السوق لمجموعة stc في تعزيز نمو الخدمات الرقمية الإضافية.

حققت Intigral عدداً من الإنجازات المثيرة للإعجاب خلال هذا العام، ومن ضمنها ما يلي:

124%+

أكثر من 124% نمو في إجمالي المشتركين المسجلين

45%+

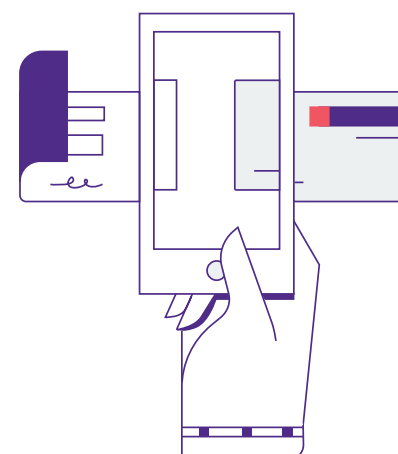
أكثر من 45% نمو في قاعدة المشتركين الدوليين

135%+

أكثر من 135% نمو في نسبة المشاهدة

37

مؤشر قياسي لصافي نقاط الترويج



علاوةً على ذلك، أُرست Intigral أساساً متيناً عبر سلسلة القيمة لتتبوأ مكانة لنفسها كأكبر مجمع للوسائط، وذلك على النحو التالي:

50+

أكثر من 50 شراكة مع مزودي المحتوى ومنصات التجميع.

16

سوقاً دخلتها الشركة في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا.

19

شراكة إقليمية لتوزيع الاتصالات السلكية واللاسلكية.

29 ألف

عنصر محتوى حسب الطلب.

## الجوائز والتكريمات



الجهة المانحة  
Global Brand Magazine



الجهة المانحة  
Intlbm



الجهة المانحة  
Intlbm



الجهة المانحة  
Global Brand Magazine

## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة عقالات المحدودة (Aqalat)

## استراتيجية Aqalat

ترتكز استراتيجية Aqalat إلى تعظيم عوائد stc عن طريق تطوير مشاريع عقارية قائمة على أصول stc وتأجير وبيع الأصول العقارية غير الأساسية، وذلك بعد تحويل استخدامات الأراضي من مرافق خدمية إلى أراضي استثمارية متعددة الاستخدامات.

## نبذة عن Aqalat

تأسست شركة عقالات المحدودة (Aqalat) كشركة ذات مسؤولية محدودة في مارس عام 2013.

Aqalat هي شركة تابعة مملوكة بالكامل لـ stc برأس مال قدره 70 مليون ريال سعودي.

ويتمثل هدف الشركة الأساسي في الامتلاك والاستثمار وإدارة الأصول والعقود العقارية وتقديم الخدمات الاستشارية وخدمات الاستيراد والتصدير لصالح stc بغرض تعظيم العوائد للمساهمين بما يتماشى مع الأهداف الاستراتيجية لـ stc.

ويقع المقر الرئيسي لـ Aqalat في المملكة، وفيها تمارس أنشطتها التشغيلية.

## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، حققت Aqalat نجاحاً كبيراً في تسريع الاستثمارات لتحسين العائدات من أصولها العقارية، وأحرزت الشركة تقدماً كبيراً في تطوير مشروع stc Square في الرياض، حيث وصلت نسبة الإنجاز في المرحلة الأولى من المشروع إلى 60%، ومن المقرر الانتهاء من الأعمال الإنشائية في عام 2024م.

أقامت Aqalat أيضاً مشروعاً مشتركاً مع شركة "دور للضيافة" لتأسيس شركة المنطقة الذكية للضيافة بهدف بناء فندق مجهز بأحدث التقنيات ضمن مشروع stc Square. وأطلقت الشركة أيضاً مرحلة التصميم التفصيلي للمرحلة الثانية من مشروع stc Square.

وخلال معرض سيتي سكيب العالمي، عرضت شركة Aqalat نقاط قوتها بإقامة أربع شراكات رئيسية مع stc و IoT squared وشركة الفناز ومجموعة المهندسين القابضة. كما نالت الشركة الاعتراف من وزارة الشؤون البلدية والقروية والإسكان، حيث استوفت المعايير اللازمة للحصول على رخصة شاملة وتأهلت كشركة تطوير عقاري.

ومن أبرز إنجازات الشركة الأخرى في عام 2023م الاستثمار الناجح لقطعة أرض في الخبر، حيث باعت Aqalat هذا الأصل في مزاد علني بقيمة 1.378 مليار ريال سعودي، وهو ما يمثل علامة فارقة في استراتيجيتها الاستثمارية.

وعلى صعيد تطوير الموارد البشرية، حققت Aqalat تقدماً كبيراً في التوظيف بنسبة تجاوزت 94%. وبرهنت الشركة على التزامها القوي بتمكين المرأة، حيث تشكل النساء أكثر من 32% من القوة العاملة ويشغلن 20% من المناصب القيادية.

## شركة الاتصالات للاستثمار التجاري المحدودة (TCIC)

تأسست شركة الاتصالات للاستثمار التجاري (تي سي إي سي) المحدودة في أكتوبر 2007 لغرض تشغيل وصيانة شبكات الاتصالات وأعمال تنظيم شبكات الحاسب الآلي وشبكات الإنترنت وصيانة وتشغيل وتركيب نظم وبرامج الاتصالات وتقنية المعلومات في السوق السعودي وبلغ رأس مالها 1 مليون ريال سعودي كما في 31 ديسمبر 2023، مملوكة بالكامل لـ stc. ويقع مركزها الرئيسي في المملكة، وفيها تمارس نشاطها التشغيلي.

## شركة المنطقة الذكية للعقار

تأسست شركة المنطقة الذكية للعقار - شركة ذات مسؤولية محدودة - في سبتمبر 2019، لغرض تطوير وتمويل وإدارة المشاريع العقارية وإقامة المرافق والمجمعات والمباني التجارية والمكتبية والسكنية وبلغ رأس مالها 417 مليون ريال سعودي كما في 31 ديسمبر 2023. ويقع المركز الرئيسي للشركة في المملكة، وفيها تمارس أنشطتها التشغيلية.

## شركة صندوق الابتكار للاستثمار

تأسس صندوق الابتكار للاستثمار - شركة ذات مسؤولية محدودة - في أغسطس 2021 لغرض تقديم الخدمات الإدارية وخدمات دعم المعلومات والاتصالات وبلغ رأس مالها 187.5 مليون ريال سعودي كما في 31 ديسمبر 2023. ويقع مركزها الرئيسي في المملكة، وفيها تمارس نشاطها التشغيلي.

## شركة البنى الرقمية للاستثمار

تأسست شركة البنى الرقمية للاستثمار خلال الربع الرابع من عام 2023، في المملكة العربية السعودية وهي شركة مساهمة مغلقة لغرض تقديم الخدمات والدعم اللازم بشأن الأنشطة الاستثمارية الخاصة بالمجموعة. ويقع مركزها الرئيسي في المملكة، وفيها تمارس نشاطها التشغيلي.



## الشركات التابعة والاستثمارات تتم

## الشركات التابعة الدولية

## شركة stc البحرين (stc Bahrain) – مملكة البحرين

## استراتيجية stc Bahrain

تهدف الاستراتيجية LEAD لشركة stc Bahrain إلى توسيع عروضها الرقمية وخدماتها الجديدة، حيث تركز على أربع ركائز أساسية:

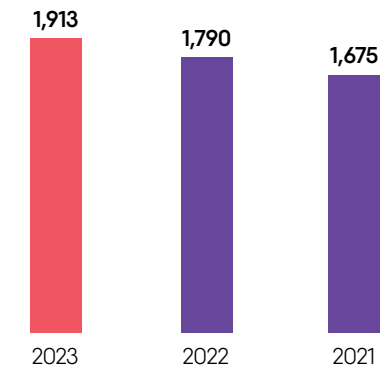
• الريادة في الأسواق الأساسية مع التأكيد على مكانتها المهيمنة في مجالات أعمالها الرئيسية.

• تجربة العملاء كعامل رئيسي للتمييز مع التركيز على تقديم تجربة فريدة وممتازة للعملاء.

• التسريع في مجالات معينة مع استهداف النمو السريع والابتكار في شرائح مختارة.

• أداء مميز ومستدام مما يضمن النجاح طويل الأمد من خلال التميز التشغيلي الفريد والدائم.

## إيرادات stc Bahrain (بملايين الريالات السعودية)



## الإنجازات في عام 2023م

في عام 2023م، أحرزت stc Bahrain تقدماً ملحوظاً عبر جميع ركائزها الاستراتيجية، حيث حققت طيفاً من الإنجازات لتعزيز خلق القيمة والابتكار والنمو المستدام.

كما وسعت stc Bahrain شبكة الجيل الخامس بشكل كبير، مع التركيز على تحسين التغطية والسعة الاستيعابية. وكان لهذا التطور دور محوري في المحافظة على ريادة الشركة في شريحتي خدمات الاتصال الصوتي المتنقل والمفوتر والنطاق العريض اللاسلكي. وقبول التزام الشركة بتقديم تجربة متميزة على الشبكة بالتقدير في تقرير تدقيق جودة خدمات الاتصالات المتنقلة الصادر عن هيئة تنظيم الاتصالات، حيث احتلت stc Bahrain المرتبة الأولى في معظم المؤشرات، لا سيما التفوق في تغطية وسرعة شبكة الجيل الخامس، وبالإضافة إلى ذلك، أصبحت stc Bahrain رائداً في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بتحقيق سرعات فائقة بلغت 10 جيجابت في الثانية أثناء تجاربها الحية لتقنية الجيل الخامس المتقدم في عام 2023م.

وفيما يتعلق بالقنوات الرقمية، تفتخر stc Bahrain بامتلاكها واحدة من أوسع شبكات البيع والدفع وأكثرها تنوعاً في مملكة البحرين، ويتضمن هذا شبكة فروع شاملة، وبوابة إلكترونية سهلة الاستخدام، وفنائه توزيع تضم أكثر من 3,700 منفذ منتشر في جميع أنحاء المملكة. وأسفر تركيز الشركة على التحول الرقمي عن مستوى كبير من النمو واستخدام تطبيق Mystc، الذي يتيح للعملاء إجراء المعاملات المتعلقة بالاتصالات بالإضافة إلى مزايا أخرى حصرياً تتعلق بنمو الحياة والترفيه.

## الجوائز والتكريمات



الجهة المانحة  
جوائز القيادة والتميز  
لمجلس سامينا



الجهة المانحة  
جوائز الإنجازات التقنية لمجلة  
MEA Business



الجهة المانحة  
جوائز الشرق الأوسط  
للتميز التقني

وفي مجال الخدمات الإضافية، شهد عام 2023م توسيع نطاق شركة المدفوعات الرقمية السعودية (stc Bank) والخدمات التأمينية الرقمية، والذي اتسم بزيادة الاستخدام وتقديم القيمة للعملاء. وفي شهر مارس أعيد إطلاق stc Bank، حيث اجتذب أكثر من 100,000 عميل في الأشهر العشرة الأولى، ومن المتوقع أن يتواصل مسار نمو البنك مع تقديم مزايا جديدة تلبي احتياجات الدفع الرقمي للعملاء. وعلى صعيد مماثل، حققت خدمة التأمين على الأجهزة من stc Bahrain شعبية كبيرة بين العملاء الراغبين في حماية هواتفهم الذكية.

وعززت stc Bahrain حضورها في السوق بشكل كبير من خلال تقديم الخدمات الرقمية الإضافية. وكان من أهم التطورات في هذا المجال تأسيس شركة stc Pay البحرين كشركة تابعة مملوكة بالكامل غرضها تقديم خدمات المحافظ الرقمية في السوق البحرينية.

علاوةً على ذلك، ظلت تجربة العملاء نقطة تركيز محورية لشركة stc Bahrain، حيث ركزت الشركة على تعزيز نقاط اتصال العملاء الرقمية وتبسيط رحلة العميل، واستثمرت بنشاط في البنية التحتية الجديدة لدعم هذا التحول الرقمي. كما شغلت أيضاً فريقاً متخصصاً مسؤولاً عن معالجة استفسارات العملاء وشكاواهم. ويتماشى هذا النهج مع هدف الشركة المتمثل في الارتقاء برضا العملاء وتعزيز بيئة أكثر استجابة وكفاءة لخدمة العملاء. وتُرجمت هذه الجهود إلى تحسن مستدام في درجات رضا العملاء في عام 2023م، وتخطط الشركة للمحافظة على محور تركيزها هذا في المستقبل.



## نبذة عن stc Bahrain

تأسست stc Bahrain في فبراير عام 2009 وتقدم مجموعة شاملة من الخدمات في السوق البحرينية، بما في ذلك خدمات الاتصالات المتنقلة، والاتصالات الدولية، والنطاق العريض، ومختلف الخدمات الأخرى ذات الصلة. وهي شركة تابعة مملوكة بالكامل لـ stc برأس مال قدره 75 مليون دينار بحريني.

منذ دخولها سوق الاتصالات في البحرين، أصبحت stc Bahrain رائدة السوق وفي طليعة الابتكار من خلال إطلاق أحدث الأجهزة عالية التقنية، إلى جانب تقديم محفظة شاملة للشركات والمؤسسات مع الخدمات الوطنية والدولية.

ويقع مركزها الرئيسي في مملكة البحرين، وفيها تمارس أنشطتها التشغيلية.

## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## شركة الاتصالات الكويتية (stc Kuwait) - دولة الكويت

## استراتيجية stc Kuwait

تهدف استراتيجية LEAD لشركة stc Kuwait إلى توجيه مسار الشركة نحو الريادة السوقية في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات الكويتي، وترتكز على طموحها إلى تحقيق الريادة في سوق الاتصالات وتقنية المعلومات من خلال تقديم خدمات مبتكرة، والتوسع في القطاعات ذات الأولوية، وتطبيق نموذج تشغيلي رقمي فعال، وترتكز استراتيجية LEAD على أربع ركائز أساسية:

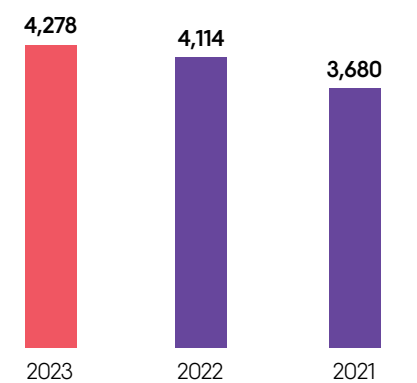
- الريادة في الأسواق الأساسية، مع التركيز على الهيمنة على الشرائح السوقية الرئيسية التي تمارس فيها stc Kuwait نشاطها.

- توسيع نطاق أعمال تقنية المعلومات والاتصالات بهدف توسيع حضورها في قطاع تقنية المعلومات والاتصالات.

- تسريع تقديم الحلول المبتكرة بتعزيز ثقافة قوامها الابتكار تدفع عجلة تطوير خدمات وحلول جديدة وفريدة من نوعها.

- تطبيق نموذج تشغيل رقمي فعال يؤكد على أهمية الكفاءة التشغيلية واعتماد النهج الرقمي أولاً.

## إيرادات stc Kuwait (بملايين الريالات السعودية)



## نبذة عن stc Kuwait

تأسست شركة الاتصالات الكويتية (stc Kuwait) في يوليو عام 2008م بهدف تقديم خدمات الهاتف النقال في السوق الكويتية.

تم إدراج الشركة في ديسمبر عام 2014م كمساهمة عامة في بورصة الكويت.

وكما في 31 ديسمبر 2023، تمتلك stc حصة بنسبة 51.8% من أسهم stc Kuwait، برأس مال قدره 100 مليون دينار كويتي.

يقع المركز الرئيسي لشركة stc Kuwait في دولة الكويت، وتمارس كافة أنشطتها التشغيلية انطلاقاً منه.



## الإنجازات في عام 2023م

حققت stc Kuwait مستوىً عالياً من التقدم والنمو بالمعدلات التالية على أساس سنوي عبر مقاييس التشغيل الرئيسية منذ بداية عام 2023م:

63.4%

نسبة التكويت

107

عدد الفروع

2.3 مليون

إجمالي المشتركين

37%

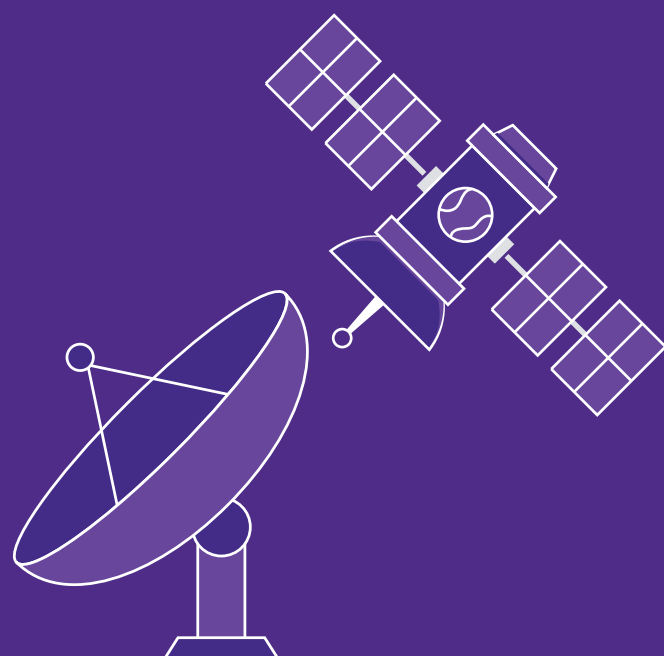
الحصة السوقية من الإيرادات

وفي عام 2023م، استدامت stc Kuwait نموها وابتكارها، محققةً تقدماً ملحوظاً في التحول الرقمي والتوسع التشغيلي. وسجلت الشركة نتائج مالية وتشغيلية قوية، حيث عززت بشكل كبير طولها الرقمية وبنيتها التحتية، مما يؤكد على التزامها بالتميز والابتكار في قطاعي الاتصالات السلكية واللاسلكية وتقنية المعلومات والاتصالات.

ونجحت stc Kuwait في ترسيخ مكانتها كقوة رائدة في قطاع الاتصالات بفضل تركيزها على التحول الرقمي وتحسين العمليات، مقروناً بالاستثمارات في التقنيات المستقبلية. وفي هذا العام، نجحت الشركة في تحقيق العديد من الإنجازات على طريق تحولها الرقمي، مما أدى إلى تعزيز تجارب العملاء وتيسير الكفاءة التشغيلية. وتمكنت stc Kuwait بفضل بنيتها التحتية المتطورة للشبكات من تقديم طيف واسع من الخدمات، وتلبية الاحتياجات المتنوعة للعملاء الأفراد والمؤسسات، وتعزيز مكانتها كرائد في مجال حلول الاتصالات.

وعلى الصعيد الداخلي، حققت stc Kuwait تقدماً كبيراً في تعزيز قدراتها وأنظمتها المتكاملة بما يتماشى مع استراتيجية الشركة. وساعدت رقمنة العمليات الداخلية على تحسين العمليات، مما أدى إلى مزيد من الكفاءة في سير العمل وتحسين الكفاءة بشكل عام، ودعم أعمال الشركة، والارتقاء بمعايير تقديم الخدمات.

ولعبت شركة البوابة الإلكترونية القابضة (البوابة الإلكترونية)، ذراع stc Kuwait المتخصصة في مجال تقنية المعلومات والاتصالات، دوراً حاسماً في توفير حلول تقنية المعلومات والاتصالات الشاملة لقطاع المؤسسات. وفي عام 2023م، كما كثفت stc Kuwait تركيزها على التوسع في تقديم حلول تقنية المعلومات والاتصالات، حيث استحدثت مفاهيم جديدة وظيفياً أوسع من الطول من خلال البوابة الإلكترونية. ويعكس استثمار الشركة في التقنيات الناشئة كخدمات الجيل الخامس وإنترنت الأشياء والخدمات السحابية والذكاء الاصطناعي التزامها بالبقاء في طليعة عالم التقنية وتشكيل مستقبل خدمات تقنية المعلومات والاتصالات في دولة الكويت.





## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

شركة stc آسيا القابضة المحدودة (stc Asia) -  
جزر فيرجن البريطانية

شركة stc آسيا القابضة المحدودة (stc Asia) شركة ذات مسؤولية محدودة تأسست بموجب قانون الشركات التجارية في جزر فيرجن البريطانية في يوليو 2007 كشركة ذات أغراض خاصة، ولديها شركة تابعة (مملوكة بالكامل) stc ماليزيا القابضة المحدودة (stc Malaysia)، والتي تأسست أيضاً بموجب قانون الشركات التجارية في جزر فيرجن البريطانية.

وتملك stc ماليزيا القابضة المحدودة بدورها حصة 25% في مجموعة بيناريانج جي إس إم القابضة، ويقع مركزها الرئيسي في ماليزيا. (للمزيد من التفاصيل، انظر الإيضاح 2-8 في القوائم المالية السنوية الموحدة). ويتمثل النشاط الرئيسي لشركة stc آسيا والشركة التابعة لها في تقديم الخدمات والدعم اللازمين فيما يتعلق بالأنشطة الاستثمارية لمجموعة stc.

شركة stc تركيا القابضة المحدودة (stc Turkey) -  
جزر فيرجن البريطانية

شركة stc Turkey شركة ذات مسؤولية محدودة تأسست بموجب قانون الشركات التجارية في جزر فيرجن البريطانية في أبريل 2008 كشركة ذات أغراض خاصة لتقديم الخدمات والدعم اللازمين فيما يتعلق بالأنشطة الاستثمارية لمجموعة stc.

استحوذت stc Turkey في أبريل 2008م على 35% من أسهم شركة أوجيه تيليكوم ليمتد. وخلال العام 2023م، تم استكمال تصفية شركة أوجيه تيليكوم حيث تم استبعاد معظم أصولها والتزاماتها (لمزيد من التفاصيل، انظر الإيضاح 1-8 في القوائم المالية السنوية الموحدة).

شركة stc الخليج للاستثمار القابضة (stc Gulf) -  
مملكة البحرين

تأسست شركة stc الخليج للاستثمار القابضة (stc Gulf) في مارس 2008 كشركة ذات أغراض خاصة في مملكة البحرين. ويتمثل الهدف الرئيسي للشركة في تقديم الخدمات والدعم اللازم فيما يتعلق بالأنشطة الاستثمارية لـ stc.

شركة stc الخليج لنظم الكابلات ذ.م.م -  
مملكة البحرين

تأسست شركة stc الخليج لنظم الكابلات - شركة ذات مسؤولية محدودة - في أبريل 2021، لغرض بيع وتركيب معدات الاتصالات وتشديد مشاريع المنافع الخاصة. وهي شركة مملوكة لـ stc بالكامل كجزء من اتفاقية الاستثمار في صندوق يدعم الابتكار في قطاع الاتصالات وتقنية المعلومات في مملكة البحرين ودول مجلس التعاون الخليجي الأخرى ويبلغ رأس مالها 32 مليون دينار بحريني كما في 31 ديسمبر 2023.

## شركة جرين بريدج انفستمنت - لوكسمبورغ

تأسست شركة جرين بريدج انفستمنت خلال الربع الثالث من عام 2023، في لوكسمبورغ وهي شركة ذات أغراض خاصة لغرض تقديم الخدمات والدعم اللازم بشأن الأنشطة الاستثمارية الخاصة بالمجموعة.

## شركة جرين بريدج مانجمنت - لوكسمبورغ

تأسست شركة جرين بريدج مانجمنت خلال الربع الثالث من عام 2023، في لوكسمبورغ وهي شركة ذات أغراض خاصة لغرض تقديم الخدمات والدعم اللازم بشأن الأنشطة الاستثمارية الخاصة بالمجموعة.

لا يوجد أدوات دين مصدرة  
على شكل صكوك أو سندات  
للشركات التابعة لـ stc.



## الشركات التابعة والاستثمارات تتمه

## الاستثمارات

## الاستثمارات في الشركات الزميلة

اسم الشركة الزميلة	بلد التأسيس	نسبة الملكية	
		31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2022
المؤسسة العربية للاتصالات الفضائية (عربسات)	المملكة العربية السعودية	36.66%	36.66%
اتحاد فيرجن موبايل السعودية	المملكة العربية السعودية	10%	10%
شركة أوجيه تيليكوم المحدودة	الإمارات العربية المتحدة	تم تصفيته	35%
فيرجن موبايل الكويت	دولة الكويت	10%	10%
شركة نظم جيزة للمقاولات الكهروميكانيكية	جمهورية مصر	50.01%	50.01%
شركة اديو آب	جمهورية مصر	40%	40%

## الاستثمارات في المشاريع المشتركة

اسم الشركة الزميلة	بلد التأسيس	نسبة الملكية	
		31 ديسمبر 2023	31 ديسمبر 2022
الشركة العربية للكوابل البحرية المحدودة	المملكة العربية السعودية	50%	50%
شركة مراكز الاتصال (CCC)	المملكة العربية السعودية	-	49%
مجموعة بيناريانج جي إس إم القابضة (بي جي إس إم)	ماليزيا	25%	25%
شركة الاندماج البياني لتقنية المعلومات	المملكة العربية السعودية	39%	-

## الشركة العربية للكوابل البحرية المحدودة - المملكة العربية السعودية

تأسست الشركة العربية للكوابل البحرية المحدودة في سبتمبر 2002 بغرض إنشاء وتأجير وإدارة وتشغيل كابل بحري يربط بين المملكة العربية السعودية وجمهورية السودان لترميز الاتصالات بينهما وأي دول أخرى. بدأ النشاط التشغيلي للشركة في يونيو 2003، استحوذت شركة الاتصالات السعودية في سبتمبر 2002 على نسبة 50% من رأس مال الشركة العربية للكوابل البحرية المحدودة والبالغ 75 مليون ريال سعودي وفي نوفمبر 2016، تم تخفيض رأس مال الشركة إلى 25 مليون ريال سعودي.

## شركة مراكز الاتصال (CCC) - المملكة العربية السعودية

تم تأسيس شركة مراكز الاتصال لتقديم خدمات مراكز الاتصالات واستعلامات الدليل مع شركة إيجيس في نهاية ديسمبر 2010 في المملكة العربية السعودية، برأس مال قدره 4.5 مليون ريال سعودي بحيث تمتلك الشركة 50% من رأسمالها. خلال الربع الرابع من 2015، قامت الشركة ببيع 1% من حصتها في شركة مراكز الاتصال لشركاء آخرين وفقاً لشروط اتفاق الشركاء وبذلك أصبحت حصة الشركة 49%.

بتاريخ 3 ابريل 2023، استكملت solutions الاستحواذ على شركة مراكز الاتصال (CCC) بعد الاستحواذ على كامل حصص شركة الاتصالات السعودية (49%) وشركة إي إس أم القابضة (51%) بمبلغ نقدي لكامل قيمة الصفقة 513.7 مليون ريال سعودي. يتمثل نشاط شركة مراكز الاتصال في تقديم الخدمات المتعلقة بتقديم المقترحات والحلول التقنية في مجال الاتصالات ودعم تكنولوجيا المعلومات وصيانتها، وتطوير الأنظمة، والدعم، وبرامج الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات.

تم اعتبار الاستحواذ على مستوى المجموعة بمثابة استحواذ مرحلي مع تغيير في السيطرة وفقاً للمعيار الدولي للتقرير المالي رقم 3 "تجميع الأعمال" و بدأت المجموعة توحيد شركة مراكز الاتصال (CCC) اعتباراً من تاريخ استكمال الاستحواذ) لمزيد من التفاصيل، انظر الإيضاح 7 في القوائم المالية السنوية الموحدة). تم إثبات مكسب إعادة قياس القيمة العادلة على حصة حقوق الملكية المحتفظ بها سابقاً في شركة مراكز الاتصال (CCC) بقيمة 133 مليون ريال سعودي في بند صافي مكاسب أخرى في قائمة الربح أو الخسارة الموحدة.

## مجموعة بيناريانج جي إس إم القابضة (بي جي إس إم) - ماليزيا

مجموعة بيناريانج جي إس إم، مجموعة استثمارية قابضة في ماليزيا تمتلك 62% من مجموعة ماكسيس القابضة الماليزية (ماكسيس) والتي تعمل في قطاع الاتصالات المتنقلة في ماليزيا.

خلال عام 2007 حازت شركة الاتصالات السعودية على نسبة 25% من مجموعة بيناريانج (من خلال شركاتها التابعة؛ شركة stc آسيا القابضة و stc ماليزيا القابضة) والبالغ رأسمالها 20.7 مليار رنجيت ماليزي أي ما يعادل حوالي 23 مليار ريال سعودي بسعر الصرف كما في ذلك التاريخ.

خلال عام 2013، قامت المجموعة بمراجعة استثمارها الخارجي في مجموعة بيناريانج جي إس إم القابضة بما في ذلك طريقة إدارتها وتحديد مدى التأثير الفعلي المشترك على هذا الاستثمار، وعليه وقعت تعديلاً في الاتفاقية مع باقي الشركاء في مجموعة بيناريانج فيما يتعلق بحقوقها التشغيلية في مجموعة إيرسيل (أحدى الشركات التابعة لمجموعة بيناريانج في ذلك الحين). وبناءً على ذلك قامت المجموعة بالتوقف عن معالجة استثمارها في مجموعة إيرسيل بطريقة حقوق الملكية ابتداءً من الربع الثاني 2013.

## شركة الاندماج البياني لتقنية المعلومات - المملكة العربية السعودية

خلال الربع الثاني من عام 2023، تم تأسيس شركة الاندماج البياني لتقنية المعلومات في المملكة العربية السعودية كمشروع مشترك بين الشركة (39%) وشركة اتحاد الاتصالات (30%) وشركة الاتصالات المتنقلة السعودية (31%) برأس مال قدره 22 مليون ريال سعودي. تقدم هذه الشركة خدمات متنوعة تشمل التحليلات الديموغرافية، والإحصاءات السكانية، ومعلومات عن حجم السكان، وكذلك الإحصائيات المرورية، ومسارات الطرق العامة والمواصلات العامة والموافق.

## شركة أوجيه تيليكوم المحدودة - الإمارات العربية المتحدة

شركة أوجيه تيليكوم المحدودة، شركة قابضة مسجلة بمدينة دبي، الإمارات العربية المتحدة. في أبريل 2008 استحوذت شركة الاتصالات السعودية من خلال إحدى شركاتها التابعة (شركة stc تركيا القابضة) على 35% من رأس مال شركة أوجيه تيليكوم المحدودة. خلال عام 2023، تم استكمال تصفية شركة أوجيه تيليكوم المحدودة.

## فيرجن موبايل الكويت - دولة الكويت

فيرجن موبايل الكويت شركة مملوكة بشكل غير مباشر من خلال شركة stc Kuwait بنسبة 10%. تمتلك stc القدرة على ممارسة التأثير الجوهري على شركة فيرجن موبايل الكويت من خلال اعتماد الشركة على الشبكة التقنية لشركة stc Kuwait.

## شركة نظم جيزة للمقاولات الكهروميكانيكية - جمهورية مصر

تأسست شركة نظم جيزة للمقاولات الكهروميكانيكية في عام 2011 للقيام بأعمال التشغيل والاستشارات الهندسية وتقييم النظم والأجهزة والحاسبات الالكترونية. الشركة مملوكة بشكل غير مباشر من خلال شركة solutions بنسبة 50.01%. تقوم solutions بالمحاسبة عن استثمارها فيها كشركة زميلة لقدرة solutions على التأثير الهام، مع عدم تحقق السيطرة وعدم وجود الحقوق التي تمنح solutions القدرة على توجيه القرارات والأنشطة الرئيسية لهذه الشركة.

## شركة اديو آب - جمهورية مصر

شركة اديو آب شركة مملوكة بشكل غير مباشر من خلال شركة solutions بنسبة 40%. تأسست شركة اديو آب في عام 2016 وهي شركة خاصة محدودة تقدم خدمات تصميم وتطوير البرمجيات.



## الشركات التابعة والاستثمارات تنمة

## الاستثمارات الأخرى

## الاستثمار في Telefónica

خلال عام 2023، استثمرت stc في Telefónica من خلال الاستحواذ على حصة 9.9% في الشركة مقابل إجمالي 2.1 مليار يورو (ما يعادل 8.5 مليار ريال سعودي)، مما يجعلها أكبر مساهم في Telefónica هي واحدة من أكبر شركات الاتصالات في العالم ولها حضور كبير في إسبانيا وألمانيا والمملكة المتحدة والبرازيل.

يمثل هذا الاستحواذ علامة فارقة في استراتيجية التوسع والنمو لـ stc، ويعكس ثقة stc في النمو المستدام لشركة Telefónica وإمكاناتها العالية. تستفيد Telefónica من مجموعة فريدة من أصول البنية التحتية الأفضل في فئتها ومنصات التكنولوجيا المتطورة، حيث تعمل على تطوير أحدث القدرات في المجالات المجاورة مثل الذكاء المعرفي والحوسبة المتطورة وإنترنت الأشياء.

## الاستثمارات في صكوك وزارة المالية

استثمرت مجموعة stc في الصكوك التي أصدرتها وزارة المالية خلال الربع الأول من عام 2019 على النحو التالي:

البند	الشريحة الأولى (آلاف الريالات)	الشريحة الثانية (آلاف الريالات)
قيمة الاستثمار الاسمية	1,762,000	2,140,000
مدة الاستثمار	5 سنوات	10 سنوات
العوائد	3.17%	3.90%

## الاستثمار في صكوك مجموعة بيناريانج جي إس ام القابضة

خلال عام 2007، قامت شركة stc Asia القابضة المحدودة (شركة تابعة) بالاستثمار في صكوك أصدرتها مجموعة بيناريانج جي إس ام القابضة بقيمة 1,508 مليون رينجيت ماليزي (بما يعادل 1,383 مليون ريال سعودي بسعر الصرف بتاريخ الاستثمار) لمدة 50 سنة (قابلة للإستدعاء بعد 10 سنوات) وبهامش ربح سنوي 6 شهور كلابور +8.51%. هذه الصكوك غير متأخرة السداد أو منخفضة القيمة وتبلغ قيمتها الدفترية 1,230 مليون ريال سعودي كما في 31 ديسمبر 2023.

## تستثمر stc في صناديق استثمارية مختلفة

تستثمر stc في صناديق المشاريع المختلفة التي تستثمر في الشركات الناشئة والصغيرة والمتوسطة العاملة في مجال الاتصالات وتقنية المعلومات في المملكة والأسواق العالمية الأخرى.

خلال عام 2022، وقعت الشركة اتفاقية مع صندوق اس تي في لرأس المال الجريء لتخصيص مبلغ 1,125 مليون ريال سعودي (ما يعادل 300 مليون دولار) إضافية لاستثمارها في الصندوق وتم ضخ مبلغ 221 مليون ريال سعودي (ما يعادل 59 مليون دولار أمريكي).

خلال الربع الثالث من عام 2023، استكملت المجموعة شراء حصة ملكية مباشرة 4.9% من اسهم شركة Telefónica، والتي تعتبر شركة رائدة في تشغيل خدمات الاتصالات في أوروبا من خلال حضورها الواسع في ثلاثة من أكبر الأسواق الأوروبية، هي إسبانيا وألمانيا والمملكة المتحدة بالإضافة إلى البرازيل والتي تعد السوق الأكبر في أمريكا اللاتينية. تم تصنيف هذه الاستثمارات باختيار لا رجعة فيه بالقيمة العادلة من خلال الدخل الشامل الأخر. استلمت المجموعة توزيعات أرباح خلال الربع الرابع من عام 2023 بقيمة 173 مليون ريال سعودي تم الاعتراف بها كإيرادات أخرى في قائمة الربح أو الخسارة الموحدة (لمزيد من التفاصيل، انظر الإيضاح 16.1 - 32.1 في القوائم المالية السنوية الموحدة).

يتم الحصول على القيمة العادلة لاستثمارات المجموعة في الصناديق الاستثمارية ("الصناديق") من خلال تقارير صافي قيمة الأصول المستلمة من مدراء الصناديق. حيث يستخدم مدراء الصناديق تقنيات مختلفة (تتضمن أحدث جولة تمويل ونماذج التدفقات النقدية المخصومة وطرق المضاعفة) لتقييم الأدوات المالية الأساسية المصنفة تحت مستوى 3 الهامة جزءاً لا يتجزأ من النماذج المستخدمة من قبل مدراء الصناديق وتشمل مخاطر أسعار الخصم المعدلة وخصم عدم قابلية التسويق. ان الزيادة/(النقص) في أسعار الخصم المعدلة بنسبة 10% سيؤدي الى (انخفاض)/ارتفاع القيمة العادلة بمبلغ (41 مليون ريال سعودي)/ 45 مليون ريال سعودي (2022): (انخفاض)/ارتفاع القيمة العادلة بمبلغ (152 مليون ريال سعودي)/ 255 مليون ريال سعودي). ان الزيادة/(النقص) في خصم عدم قابلية التسويق بنسبة 10% سيؤدي الى (انخفاض)/ارتفاع القيمة العادلة بمبلغ (61 مليون ريال سعودي)/ 41 مليون ريال سعودي (2022): (انخفاض)/ارتفاع القيمة العادلة بمبلغ (56 مليون ريال سعودي)/ 28 مليون ريال سعودي (لمزيد من التفاصيل، انظر الإيضاح 43.2 في القوائم المالية السنوية الموحدة).